



bero **paper** **3D**

**Suministros integrales de
papelería e impresión 3D**

**Existen muchas formas de obtener un negocio con éxito
pero nosotros te ofrecemos la mejor entre todas las existentes**

Mensaje del **CEO**

Rubén García Muñoz

Durante todos estos años, el mercado se ha transformado por completo.

En **nuestra empresa** no solo hemos sabido adaptarnos a los cambios del sector. Nuestro espíritu emprendedor, la profesionalidad de nuestro equipo, y el afán por ser cada vez un poco mejor, han conseguido que lideremos algunos de los cambios más importantes que han afectado a nuestro entorno.

En este nuevo proyecto hemos puesto todo nuestro “saber hacer”.

Beropaper3D nace de la fusión de las diferentes líneas de negocio de nuestra empresa. Desde **berolina**, que inició nuestro camino, convirtiéndonos en líderes en consumibles y servicios de impresión, pasando por **beropaper** que nos transformó en proveedores integrales de material de oficina, hasta **bero3D** que inicia el camino hacia la tecnología del futuro “la impresión 3D”, de la mano de **CoLiDo**.

**¡ Juntos llegaremos
a lo más alto !**

¿Qué es **beropaper** 3D?

Beropaper3D se presenta como la opción más innovadora del panorama nacional. Nuestro afán es el de acompañarte en una nueva experiencia que te permitirá poder competir tanto en la venta a empresas como en el trato a particulares.

Un modelo de negocio basado en el trabajo profesional, el apoyo de un gran grupo y la innovación constante que nos ha permitido ser la referencia a seguir.

Beropaper3D te permitirá ser un proveedor integral de productos y servicios para un amplio espectro de clientes.

Contarás con condiciones ventajosas en material de papelería, consumibles y equipos de impresión y accederás a la tecnología que está cambiando nuestro entorno, **las impresoras 3D**.

**Te aportamos
aquello que no
se compra**

**Confianza
Experiencia
Profesionalidad
Libertad**



Es única

No existe una opción tan completa en el mercado, con tal variedad de productos y servicios tan competitivos al mismo tiempo.



Es rentable

Gracias a la cantidad de servicios que se ofrecen se consigue que su crecimiento no sea proporcional, sino exponencial. El éxito del modelo dependerá en un 80% de la sistematización de procesos por parte de la nueva Unidad de Negocio y una correcta planificación por parte de ésta, y en un 20% de la ayuda de los proveedores y seguimientos que realizaremos desde la Central para ayudar en todo momento al crecimiento a la nueva Unidad de Negocio beropaper3D.



Es ambiciosa

No nos conformamos con lo que tenemos, se busca continuamente la innovación con productos y servicios que el propio mercado demanda, por ello no paramos de introducir nuevos elementos a nuestra cartera de negocio.

¿Qué nos diferencia?

Para diferenciarnos y ser los mejores en nuestro sector, lo primero que hicimos fue realizar un estudio concienzudo de la competencia, así observamos los siguientes puntos:

- 01/** La mayoría de opciones compiten por valores similares: Cantidad de producto, precio, descuentos, etc.
- 02/** No existe diferenciación entre ellas, y su máxima se resume a ofrecerse como la opción más “barata” para el consumidor.
- 03/** Ninguna de ellas tiene productos exclusivos y apenas existe una inversión en I+D ni un apoyo real a sus modelos de negocio.
- 04/** El know how de ellos se basa en puntos similares, y su principal objetivo es “vender” sus unidades de negocio. No existe una formación empresarial como planteamos en **beropaper3D**.
- 05/** Su enfoque (basándonos en el estudio cuantitativo realizado), se centra en facturaciones muy limitadas (Extracto de einforma)
- 06/** Su estrategia comercial obliga a sus puntos de venta a adquirir todos los productos donde ellos indican. Nosotros no ponemos límites a tu negocio. Crece todo lo que quieras, compra donde desees.

En un escenario de crisis se consigue destacar de dos maneras: una es por precio y otra por diferenciación. La mayoría de opciones lo hacen por precio, sacrificando beneficio, **beropaper3D** se presenta como la alternativa eficiente.



Valores del negocio

Calidad

Ofrecemos productos y servicios de calidad, incluyendo por supuesto, el asesoramiento al cliente. Utilizamos gran parte de nuestros recursos en la atención y servicio post-venta, puesto que consideramos que es de vital importancia que la relación con el cliente no se limite únicamente al momento de la compra; percibiendo de este modo un trato inmejorable y mejorando la fidelización al mismo tiempo.

Compromiso

Nos comprometemos con nuestros clientes a asesorarle con nuestra experiencia y saber hacer, dándole siempre a conocer la mejor oferta posible teniendo en cuenta sus necesidades en todo momento.

Transparencia

Definida como aquella que “permite a una persona razonable e informada la toma de decisiones, generando credibilidad hacia los clientes a los que nos dirigamos”.

Innovación

Perseguimos de forma continua la búsqueda e implementación de nuevos productos para agregarlos a nuestra oferta y con ello mejorar nuestro posicionamiento y diferenciación en el mercado con productos novedosos y exclusivos.

Profesionalidad

Trabajamos para ofrecer un servicio integral de calidad a nuestros clientes.

Autonomía

Gracias a los acuerdos firmados con proveedores y colaboradores de renombre internacional y la política de empresa, cada unidad de negocio goza de un gran grado de autonomía, pudiendo adaptar los productos que comercializa a aquello que considere mejor inversión por la zona geográfica en la que se sitúa y los clientes a los que se dirige.

Productos y servicios



Servicio de fotocopiado, impresoras, coste copia, informática, tinta y tóner

beropaper 

Gracias a la calidad de los productos y servicios, y los precios tan competitivos que se ofrecen desde berolina. Surge la posibilidad de dirigirse tanto a **particulares** como a **empresas**. Esto elimina las limitaciones que supondría dejar cerrada la posibilidad de dirigirse a este tipo de clientes, que pueden aportar grandes beneficios tanto económicos como de posicionamiento respecto a la competencia.

Además, trabajamos con empresas colaboradoras. Lo que nos ayuda a mejorar sinergias en el negocio. Gracias al apoyo de las empresas especializadas en cada uno de sus respectivos sectores.

El elemento más buscado en cualquier negocio es una fuente de ingresos recurrente, rentable y segura. Por eso, en tu tienda **beropaper3D**, contarás con un **equipo de impresión y fotocopias en A4 y A3 a todo color**.

Contarás con unos **precios irresistibles** que te convertirán en el centro de fotocopias de tu entorno.

Además, podrás satisfacer la demanda de equipos y consumibles de impresión de tus clientes, con una variedad, calidad y precio difícil de igualar.



Material de oficina, escolar y papelería

beropaper 

Nuestra marca propia de distribución de material de oficina, beropaper, presenta más de **15.000 referencias de productos**.

Contamos con **15 categorías** que satisfarán todas las necesidades del día a día; ya sea en tu casa, en la oficina o en la escuela. Desde productos de papelería básica hasta vestuario o comestibles, pasando también por artículos de regalo.

Ofrecemos todos los productos que pueda requerir tanto un negocio como un particular. Se resuelve cada solicitud con independencia del método en que se pongan en contacto con nosotros, ya sea a través de la propia página web, por teléfono o por correo electrónico.

En **beropaper3D** nos nutrimos de las ventajas que aporta beropaper al negocio. Posibilitando el aprovechamiento de la potente plataforma de venta electrónica con la mayor variedad de productos del mercado todo ello con tarifas muy competitivas.



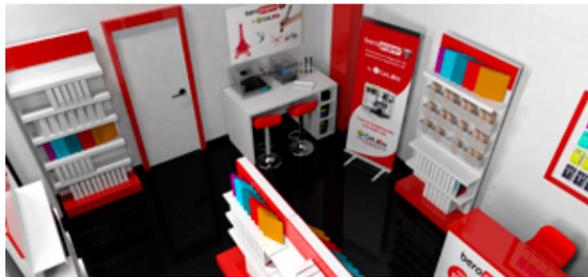
¿Qué te ofrecemos?

01 / Montaje y adecuación del local:

- **Diseño e instalación de los vinilos**, en el interior del local y escaparate.



- **Letras Corpóreas CoLiDo**. Para dar presencia al Rincón 3D.
- **Amueblado completo del local**. Se entregará el mobiliario necesario para desarrollar la actividad comercial en función de las características del local. Tienda tipo: 40 m².



- **Cartel exterior**.
- **Equipamiento completo para la inclusión de un RINCON 3D**



02/ Asesoramiento y gestión del modelo de negocio

Se especificarán todos los procesos a seguir para sacar el máximo rendimiento de tu negocio.

03/ Paquete informático:

- **Equipo informático (ordenador portátil)**.
- **Equipo Multifunción Láser Color A3 Sharp o Kyocera**.
- **TPV o un ordenador**.



04/ Stock en material de oficina.

Consumibles, productos 3D.



05/ Plataforma online de material de oficina

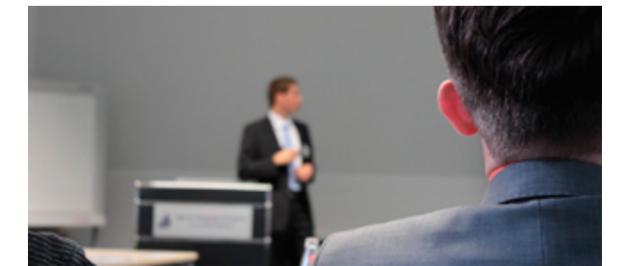


06/ Acceso a nuestra red de mayoristas homologados.

Que permitirán beneficiarte de condiciones y tarifas de compra muy ventajosas para un negocio de nueva creación.

07/ Formación.

Cuatro jornadas de formación teórico-práctica, sin ningún gasto ocasionado para ti. **TODO INCLUIDO**.



08/ Merchandising y publicidad.

- **Paquete inicial de merchandising** con catálogos y cuadrípticos.
- **Acciones promocionales de marketing para la captación de clientes**. Creación de flyers para la práctica del Buzoneo a cuenta del propietario de la Unidad de Negocio.
- **Nota de prensa y publicación de entrevista** con motivo de la inauguración y apertura de la tienda.
- **Publicación en RRSS**.
- **Publicidad del Rincón 3D**, con mención específica a cada unidad de negocio y su localización.

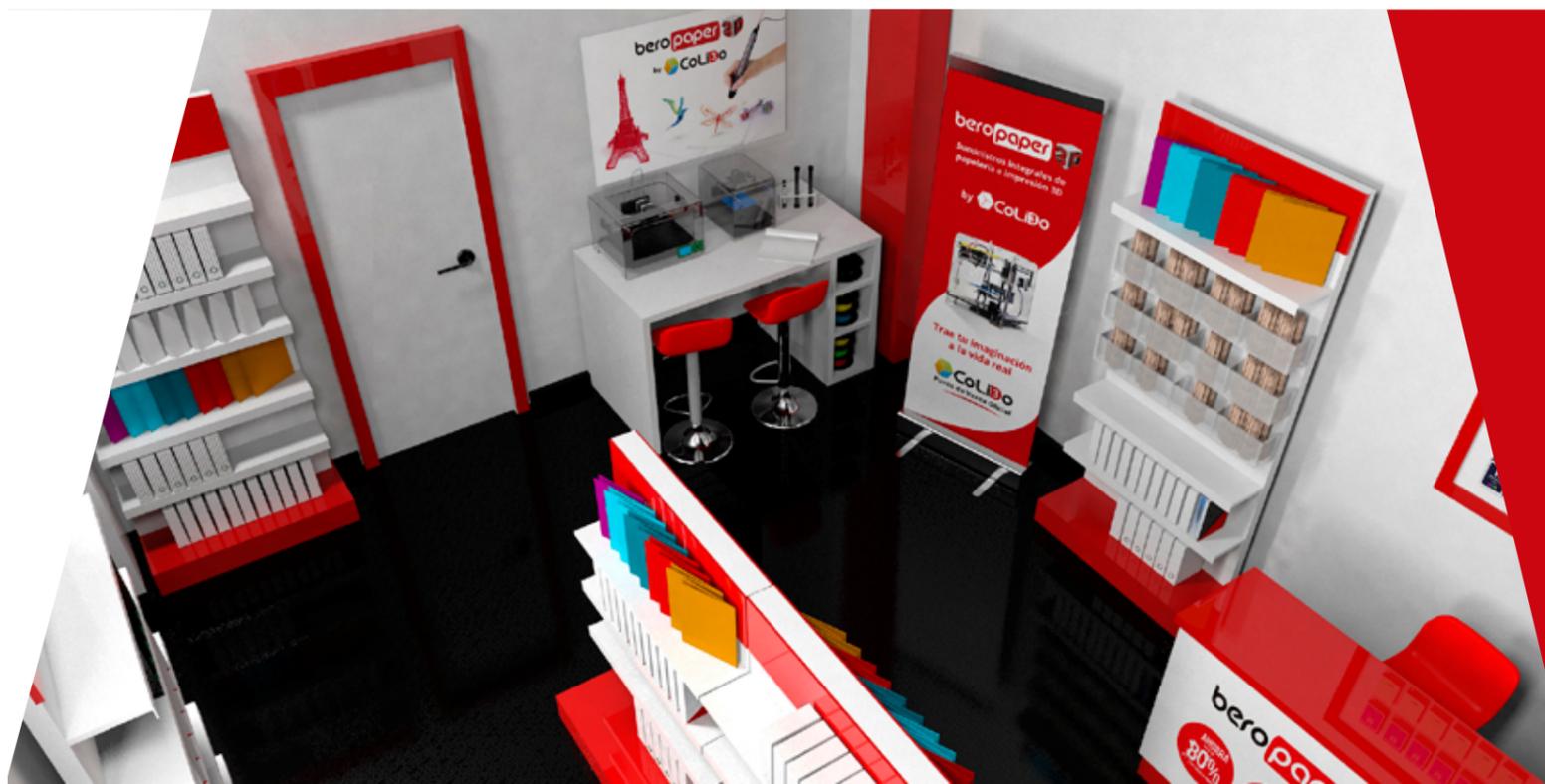


¿Por qué adquirir bero **paper** 3D?

- 01** Gran variedad de líneas de negocio.
- 02** Capacidad de dirigirse a un gran espectro de clientes.
 - 2.1.** Grandes márgenes y pago al contado si nos dirigimos a particulares.
 - 2.2.** Pedidos más grandes y continuados en el tiempo si nos dirigimos a empresas.
- 03** Posibilidad de comprar en cualquier proveedor, sin obligación de compra en uno específico.
- 04** Disposición de proveedores homologados con muy buenas condiciones de compra.
- 05** Innovación continua para el lanzamiento de nuevos productos, teniendo en cuenta las necesidades que demandan los consumidores.
- 06** Posibilidad de comercializar todos los productos que se consideren, pudiendo llegar a convertirse en un negocio "multidisciplinar o multitienda".
- 07** Negocio concebido para que lo regente una única persona, sin cerrar la posibilidad de ampliar la plantilla para cubrir más público objetivo, una vez se establezcan los gastos.
- 08** Gran autonomía y libertad para la toma de decisiones.
- 09** Asesorado y respaldado por un equipo humano con experiencia.

¿Quieres montar
en tu ciudad una
bero **paper** 3D?

Suministros integrales de
papelería e impresión 3D



Hazlo posible
desde tan sólo
16.500€
(IVA no incluido)



www.beropaper3d.es

C/ Sierra Calderona 1, 46520 Puerto de Sagunto (Valencia)
T. 96 269 07 22 - 800 007 352 / info@beropaper3d.es