



LA REVOLUCIÓN DE LAS FRANQUICIAS DE NUEVAS TECNOLOGÍAS

6 FRANQUICIAS EN 1

Dossier de Negocio 2016

El presente documento no tiene valor contractual

Ver. 05/16

➤ ¿QUÉ ES REDGREEN?

➤ VALORES REDGREEN

➤ EL ORIGEN DE REDGREEN

➤ EL MÉTODO REDGREEN

➤ 6 FRANQUICIAS EN 1

➤ LAS MEJORES CONDICIONES

➤ TU FRANQUICIADO REDGREEN

➤ Pack Básico 30

➤ HAZTE TECNOESPECIALISTA



¿QUÉ ES REDGREEN?

Es una **nueva filosofía** de trabajo dentro del sector informático y de nuevas tecnologías, un **nuevo modelo de franquiciado** con una única prioridad:

CONSEGUIR MÁXIMOS BENEFICIOS PARA NUESTROS FRANQUICIADOS

Es una **nueva oportunidad de negocio** más competitivo, productivo y rentable, **basado en las necesidades reales** de los puntos de venta y en conceptos originales nunca antes vistos en este sector, donde las **relaciones entre franquiciado y franquiciador son a largo plazo y ambos ganan**:

CRECER CON EL PUNTO DE VENTA, NO A SU COSTA

Un **proyecto nuevo y ganador, con mejores valores**, que nada tiene que ver con las centrales de compra o franquicias actuales, y que **surge de un análisis profundo del sector de franquicias de informática y centrales de compra en España durante más de dos años**. Tras este análisis, que puso en evidencia una situación insostenible, surge una idea de franquicia revolucionaria, donde verdaderamente existe el **concepto de equipo, la relación y el compromiso entre franquiciador y franquiciado**.

SI TÚ GANAS, REDGREEN GANA



VALORES REDGREEN

Llevamos a cabo una **revolución**, un cambio de valores en el sector de la informática y nuevas tecnologías, donde los protagonistas reales son los franquiciados y el cliente final.

¿QUÉ ESTAMOS CONSIGUIENDO?

- Crear una red de franquiciados con un **alto beneficio**.
- Crear un **equipo** con un gran nivel de **compromiso y relación a largo plazo**.
- Ser líderes en nivel de **satisfacción y rentabilidad**, no en número de franquiciados.
- Aunar, compartir y aplicar la **experiencia** de todos los componentes.
- Ser una red de franquiciados emprendedores, que potencia continuamente su negocio, que busca nuevas **oportunidades y vías de crecer** y adaptarse día a día al mercado.

¿CÓMO LO CONSEGUIMOS?

Trabajando continuamente para nuestros franquiciados:

- **Rentabilidad**: Conseguimos los mejores precios del mercado para nuestros franquiciados.
- **Transparencia**: Libertad y absoluta confianza entre todas las partes (fabricante, mayorista y franquiciado).
- **Imagen**: Los valores diferenciales de REDGREEN se reflejan en su imagen potente, elegante y moderna, que marca el diseño de las tiendas, la web y todas las comunicaciones.
- **Compromiso y apoyo constante**: Asesoramos y formamos a nuestros franquiciados en todo momento y en todo lo que necesitan para conseguir una orientación al cliente.



EL ORIGEN DE REDGREEN

Tras un **análisis profundo del sector actual de franquicias de informática y centrales de compra en España durante más de dos años**, tomamos conciencia de una situación insostenible que necesitaba de una reacción:

NOS HEMOS ENCONTRADO...

Modelos de negocio desfasados que **solo garantizan el beneficio de la Central** pero que **no cuidan a sus franquiciados**.

Excesivos márgenes de intermediación con los mayoristas, que no revierten en mejoras para los franquiciados.

No hay libertad de compra y venta de los franquiciados, no pueden tratar directamente con los mayoristas, y sufren **penalizaciones si compran fuera del grupo**.

Condiciones de compra poco favorables:

- Alto coste de portes
- Deficiente gestión de RMA
- Malas condiciones de pago
- Reducción de beneficios
- Excesivas limitaciones
- Etc.

Expectativas no cumplidas, promociones que no llegan y necesidades de crecimiento no satisfechas que arruinan las oportunidades de incrementar el negocio.

VS.

LA REACCIÓN DE REDGREEN ES...

Modelo de negocio nuevo, **creado a partir de las necesidades reales de los puntos de venta** orientado totalmente a ellos.

Potenciamos la Rentabilidad y Productividad de nuestros Franquiciados, con bonificaciones extras y servicios de apoyo, incluso presenciales.

Diversificación y Fidelización del cliente: Nuestros Franquiciados pueden ofrecer cualquier producto o servicio n Nuevas Tecnologías

Total y absoluta libertad de compra: nuestros franquiciados **pueden tratar directamente con los mayoristas y proveedores de REDGREEN**, incluso trabajar con otros distintos fuera del grupo si les interesa para potenciar su negocio.

Mejores condiciones de compra garantizadas por contrato:

- Portes gratuitos desde envíos superiores a 100€; y portes reducidos para el resto, desde 5€.
- Pago a 30 días*
- RMA resuelto siempre en 15 días
- Protección de precios y rotación de stocks
- Depósitos y más

*Sujeto a calificación

Buscamos franquiciados que quieran sentirse satisfechos. Trabajamos para nuestros puntos de venta, negociando continuamente mejores condiciones y nuevas alianzas estratégicas con empresas especializadas para **aportar más negocio a nuestros franquiciados**.

EL ORIGEN DE REDGREEN

Como reacción ante los modelos de franquicias estancados e injustos, **REDGREEN** crea un nuevo modelo de negocio, optimizado, **basado en las necesidades reales del punto de venta.**

MEJORAR LA RENTABILIDAD

La situación actual reduce drásticamente el consumo (rotación), por lo que la **rentabilidad** es un factor aun más importante

REDUCIR LOS GASTOS

Es muy necesario **reducir los gastos, optimizar toda la inversión** y canalizarla siempre hacia **resultados**

SER MÁS COMPETITIVOS

Aunque los grandes retailers nos asfixien con sus campañas mediáticas, **se puede competir explotando sus puntos débiles** (David vs Goliat)

MÁS NEGOCIO

Aprovechar todas las vías de negocio actuales: **Telecomunicaciones, Consumibles, LED, Gaming, Servicios técnicos...**

DIVERSIFICACIÓN

Buscar continuamente **nuevas oportunidades** en productos, proveedores y servicios añadidos. Crear **alianzas** que aporten más a nuestros franquiciados

¿Quién está detrás?

Conocemos muy bien el mercado. Llevamos **más de 20 años de experiencia** en el sector, creando y desarrollando canales de distribución en España y Portugal.

Nuestra experiencia procede de:

- Marcas y fabricantes
- Canal **tradicional**: Mayoristas-Distribuidores
- Canal **retailers**: Media Markt, Worten, ECI, Fnac, etc.
- Canal **Corporativo**: Educación, Colectivos, etc.

REDGREEN ha configurado un equipo con mucha experiencia y bagaje en acciones de venta, procesos, marketing y comunicación, así como necesidades, problemáticas, carencias, etc. del canal.

Esta experiencia es un valor más para nuestros franquiciados.



Santiago Polo

Director General
de REDGREEN

“*En REDGREEN ofrecemos una franquicia revolucionaria y a un coste muy económico para que la rentabilidad sea siempre lo primero. Además, somos la única franquicia que paga por comprar*”

EL MÉTODO REDGREEN

Presentamos una nueva red de puntos de venta bajo un nuevo modelo de negocio.

REDGREEN TE OFRECE LAS MEJORES CONDICIONES DESDE EL PRINCIPIO Y MEJORANDO DÍA A DÍA... TRABAJANDO PARA TU PUNTO DE VENTA



**MAYORISTAS Y
PROVEEDORES**

01

Somos franquicia asociada al grupo **ASEMINFOR** (Asociación Española de Mayoristas Informáticos) y trabajamos con los mejores mayoristas de informática, consumibles, gaming y electrónica de consumo.

Grandes proveedores de servicios especializados: servicios técnicos, redes, datos, software, reciclaje, eficiencia energética, mantenimientos, reciclaje, telecomunicaciones, etc.

SIEMPRE RELACIÓN DIRECTA CON MAYORISTAS Y PROVEEDORES

Franquicia Asociada



aseminfor



**FABRICANTES
Y MARCAS**

02

Las **principales marcas del sector** a través de nuestros mayoristas y **acuerdos directos** con fabricantes que nos proporcionan las mejores ofertas y condiciones: **Lenovo, HP, Asus, Wiko, Logitech, NGS, TP-Link, Kaspersky, Panda, Tacens, Conceptronic, ...** en constante ampliación.



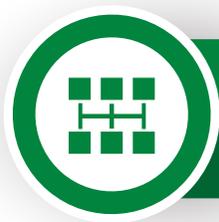
**TARIFAS Y
SUBASTA DIARIA**

03

Tarifas base mejoradas con respecto a los precios habituales de distribución, con condiciones especiales negociadas y garantizadas por contrato con cada mayorista, pero **LOS MEJORES COSTES LOS CONSEGUIRÁS EN NUESTRA SUBASTA.**

Compra al mejor precio en nuestra subasta diaria a través de nuestro **software** especialmente desarrollado, que recoge todos los pedidos de nuestros puntos de venta (franquiciados y asociados) y los unifica en un gran pedido que envía a nuestros mayoristas. Éstos **compiten entre sí pujando con sus mejores precios** para conseguir este gran pedido.

EL MÉTODO REDGREEN



**DIVERSIFICA
6 LÍNEAS DE NEGOCIO
EN 1**



**PROGRAMA DE
GESTIÓN DE PDV**



**CONDICIONES
ESPECIALES**

04

INFORMÁTICA > más de 30.000 referencias de productos con stock siempre actualizado

CONSUMIBLES > toda la oferta de consumibles **originales y alternativos** del mercado

GAMING > toda la oferta de videoconsolas, juegos, periféricos y accesorios de gaming y ocio digital

ILUMINACIÓN LED > toda la gama de **productos LED** y servicios especializados de **ahorro energético**, proyectos e instalaciones

TELECOMUNICACIONES > acuerdos directos con las operadoras virtuales con más demanda actualmente: **Másmóvil, Lebara Móvil, República Móvil, Hit Mobile**, etc. Alianzas con distribuidores especializados de **ADSL, Fijo, Móvil, Fibra y TV** de las grandes teleoperadoras: **Movistar, Vodafone, Orange, ONO y Tuenti**, que simplifican la gestión de los franquiciados en la comercialización de altas. Acuerdo directo con **Epay** para la comercialización de recargas de tarjetas prepago de todas las operadoras nacionales.

SERVICIOS TÉCNICOS > potenciamos tus servicios con alianzas con SATs externos para que nunca digas "no" a un cliente: **reparación de equipos informáticos, móviles, tablets y consolas; instalaciones, liberaciones, redes, datos, etc. Incluso servicios presenciales. SI NO PUEDES HACERLO TÚ, REDGREEN LO HACE POR TI**

05

ERP Completo: Gestión comercial (SAT y CRM) + Contabilidad + Tienda Online para gestionar tu PDV

- La mayor oferta de artículos, sin discriminar marcas o productos
- Comparador de stocks, precios y disponibilidad de todos los productos en cada mayorista
- Precios referencia mínimos actualizados
- Libertad para dar de alta nuevos mayoristas, proveedores y productos desde el propio software
- Tienda Online autogestionable: tus ofertas y promociones, tus formas de pago, etc.
- Dropshipping: envíos directamente al cliente final desde el mayorista
- Configurador de PCs (**PRÓXIMAMENTE**)

06

- Portes gratuitos desde envíos superiores a 100€. Portes reducidos para el resto de envíos
- Pago directo a los mayoristas
- Pago a 30 días (sujeto a calificación)
- RMA resueltos en 15 días máximo
- Rotación de stocks y protección de precios
- Bonificaciones por objetivos de compra
 - Rappel por compras de hasta el 1%
- Herramientas de marketing y comunicación: folletos mensuales gratuitos, comunicación Online y redes sociales
- Convenios con entidades bancarias: Ayuda a la financiación (tanto para el franquiciado como para el cliente final), fórmulas de pago, TPV, etc.

¿Franquicia de informática?

¿Franquicia de consumibles?

¿Franquicia de telefonía?...

¿Cuál será más rentable?

¿Cuál elegir?

Piensa en Futuro

NUEVAS TECNOLOGÍAS

6 FRANQUICIAS EN 1

**CON REDGREEN NO HAY QUE ELEGIR.
PUEDES TENERLO TODO**

Impulsa tu negocio con todas las líneas comerciales más demandadas del momento, y sigue creciendo continuamente para no perder ninguna oportunidad.

Ofrece soluciones para todas las necesidades del mercado:

**6 LÍNEAS DE NEGOCIO QUE
SE POTENCIAN ENTRE SÍ**

Orienta tu negocio siempre hacia el éxito seguro:

**PUEDES HACER MÁS FUERZA
EN LA LÍNEA DE NEGOCIO
QUE MÁS TE INTERESE**



6 FRANQUICIAS EN 1



INFORMÁTICA

Más de **30.000 referencias actualizadas** de productos de informática y electrónica de consumo de todas las marcas, en constante renovación, y a los **precios más competitivos**.



PCs/ Portátiles



Cables y Adaptadores



Accesorios informática



Discos duros/
Almacenamiento



Monitores/ TV



Networking



Impresoras/Escáners



Gaming



Fotografía



Software



Sonido



Apple



Componentes



y mucho más

MARCAS REFERENTES



Software Profesional

- Hostelería
- Hoteles
- Comercios
- Spa / Balneario
- Centros Deportivos
- Presencia
- Control de Accesos

POTENCIA
ESTA LÍNEA DE NEGOCIO CON:



**SERVICIOS
TÉCNICOS**

Montajes, Reparaciones,
Instalaciones, redes, etc.

PHONE

COMPANIES (⇄) SMARTPHONES (⇄) ACCESORIES

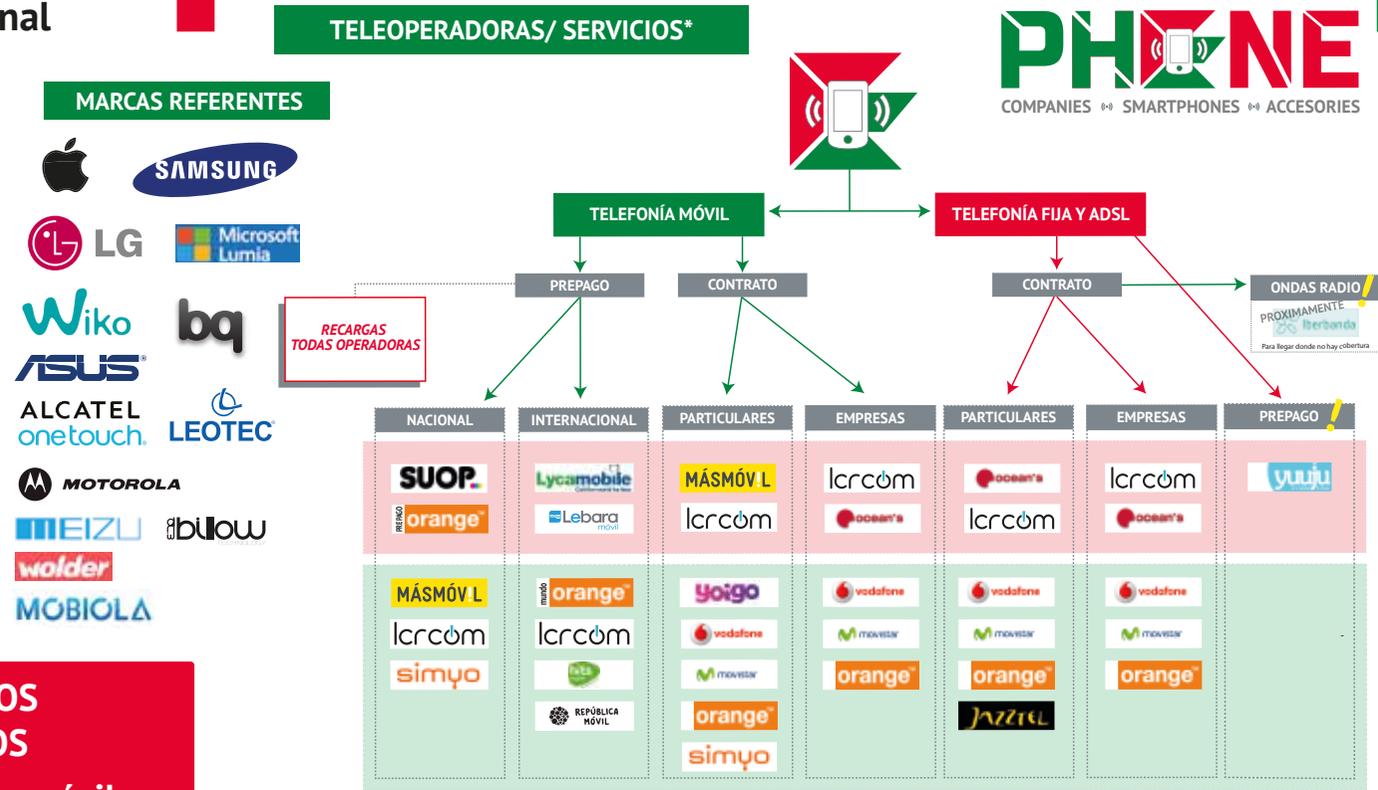


6 FRANQUICIAS EN 1

TELECOMUNICACIONES

La más amplia gama de **telefonía libre** de las principales marcas, las mejores **tarifas de las grandes teleoperadoras** y todos los **servicios** para el cliente final y profesional

- «☎» La más amplia gama de telefonía libre de las principales marcas
- «☎» Fijos, móviles, smartphones, tablets y accesorios
- «☎» Tarifas de grandes teleoperadoras: Fijo, Móvil, ADSL, Fibra Óptica y TV
- «☎» Reciclaje de móviles
- «☎» Recargas de móviles
- «☎» Reparaciones y liberaciones



SERVICIOS TÉCNICOS

Reparaciones de móviles y tablets, liberaciones, etc.

POTENCIA
ESTA LÍNEA DE NEGOCIO CON:

* Sujeto a condiciones del distribuidor por disponibilidad y cobertura según zona geográfica.
A través de distribuidor de telefonía: Movistar, Orange, Vodafone, ONO y Tuenti. A través de acuerdo directo con teleoperadora: Más Móvil, Lebara Móvil, República Móvil, y Hits Mobile. Epay: servicio de recargas demóviles con tarjeta prepago de la mayoría de operadoras nacionales (acuerdo directo).

6 FRANQUICIAS EN 1



CONSUMIBLES

Toda la gama de **consumibles originales y alternativos**, de la más alta calidad y con todas las garantías para el consumidor final.

- Un negocio con la rentabilidad real más alta del mercado, superior al 50%
- Un sector en crecimiento, con una demanda cada vez mayor
- Consumibles originales, alternativos y reciclados
- Toda la gama de productos del mercado en permanente actualización
- Varios mayoristas, algunos de ellos especializados solo en consumibles, para proporcionarte la máxima oferta y posibilidades de compra

CONSUMIBLE ORIGINAL



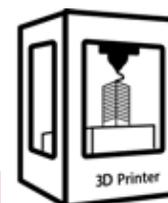
Únete a la Impresión 3D

CONSUMIBLE ALTERNATIVO/RECICLADO



POTENCIA
ESTA LÍNEA DE NEGOCIO CON:

 **INFORMÁTICA**
Impresoras, componentes,
software y accesorios



6 FRANQUICIAS EN 1



Toda la gama de **consolas, videojuegos y periféricos** de las grandes marcas y un amplio catálogo de accesorios gaming y de ocio digital de marcas especializadas en este sector. Productos oficiales, novedades y lanzamientos en primicia.



MARS GAMING

by TACENS



THRUSTMASTER

Templarius



PlayStation®Portable



approx
Gaming

Wii



POTENCIA
 ESTA LÍNEA DE NEGOCIO CON:



WiiU

 **SERVICIOS
 TÉCNICOS**

Reparaciones de consolas

6 FRANQUICIAS EN 1



SERVICIOS TÉCNICOS

Potencia las demás líneas de negocio con los Servicios Técnicos

Los franquiciados REDGREEN nunca dicen “no” a un cliente. Si no pueden realizar un servicio técnico o reparación, porque no dan abasto en un momento puntual, porque no cuentan con personal técnico/estructura para ofrecerlo, solo tienen que avisar a nuestro **SAT externo** que **realizará el servicio o reparación en un plazo de 24, 48 o 72h** (dependiendo del trabajo), y sumar el margen de beneficio deseado en el precio final para el cliente. Este SAT externo, puede realizar **servicios o instalaciones más complejas de forma presencial, en cualquier punto de España.**



SERVICIOS BÁSICOS

- ✎ Reparación y mantenimiento de **equipos informáticos**
- ✎ Reparación y mantenimiento de **portátiles**
- ✎ Instalación y reparación de **servidores**

SERVICIOS TELEFONÍA/CONSOLAS

- ✎ Reparación y liberación de **móviles/tablets**
- ✎ Reparación de **videoconsolas**
- ✎ Proveedores de **piezas y herramientas** específicas

SERVICIOS ESPECIALIZADOS

- ✎ **Equipamiento interactivo** para centros educativos
- ✎ Mantenimiento de equipamiento informático para **empresas e instituciones**
- ✎ **Consultoría** de Hardware, Software y Comunicaciones
- ✎ **Internet:** gestión de websites, servidores de correo, gestión de dominios, aplicaciones en tiempo real, diseño web, comercio electrónico, etc.
- ✎ **Redes:** certificaciones Cisco, cableadas, inalámbricas...
- ✎ **Mantenimientos:** SLA, Gestión Integral CAU, soporte remoto, Protección de Datos, Almacenamiento, etc.
- ✎ **Servidores:** Diseño y Montaje Proceso de Datos, Alto Rendimiento, Clusters, Racks, Virtualización...
- ✎ **Comunicaciones:** Redes Corporativas (VPN), Telefonía IP, ADSL, LMDS, 3G, WIMAX y Satélite...
- ✎ **Punto Homologado de Servicio Posventa BQ**



6 FRANQUICIAS EN 1



ILUMINACIÓN LED

Toda la gama de productos LED: una línea de negocio con un extraordinario crecimiento en la actualidad, que permite al consumidor final ahorrar hasta un 85% en su factura de electricidad.

- Un negocio **en auge**, con gran presente y futuro
- Completa gama** de productos de gran calidad
- Amplia variedad de **marcas referentes** del mercado
- Precios competitivos** para cliente final y profesional

CATEGORÍAS LED



POTENCIA

ESTA LÍNEA DE NEGOCIO CON:



**SERVICIOS
TÉCNICOS**

Instalaciones, Proyectos para empresas/instituciones, etc.

LAS MEJORES CONDICIONES

REDGREEN ofrece las mejores condiciones a sus franquiciados, de principio a fin



PROYECTO PERSONALIZADO DE LOCAL CON IMAGEN CORPORATIVA REDGREEN

Diseño de local a partir de plano del local, mobiliario exclusivo, rotulación, decoración, stock inicial, etc.



APERTURA INMEDIATA

En **menos de 40 días** desde la firma del pre-contrato y canon de entrada (tiempo de producción de mobiliario/decoración y formación)



ERP COMPLETO: CRM + SAT + CONTABILIDAD + TIENDA ONLINE REDGREEN

No te conformes con un comparador de productos, nuestro software no solo te permite **gestionar tu punto de venta con total libertad**, sino que te proporciona **información actualizada de stock y precios de productos en todos los mayoristas**.

Este software permite **realizar y gestionar los pedidos** para la subasta diaria, **consultar y gestionar stock propio y de los mayoristas, realizar la contabilidad de tu negocio** y, además, incluye una **web de venta Online propia** con todas las referencias de productos.

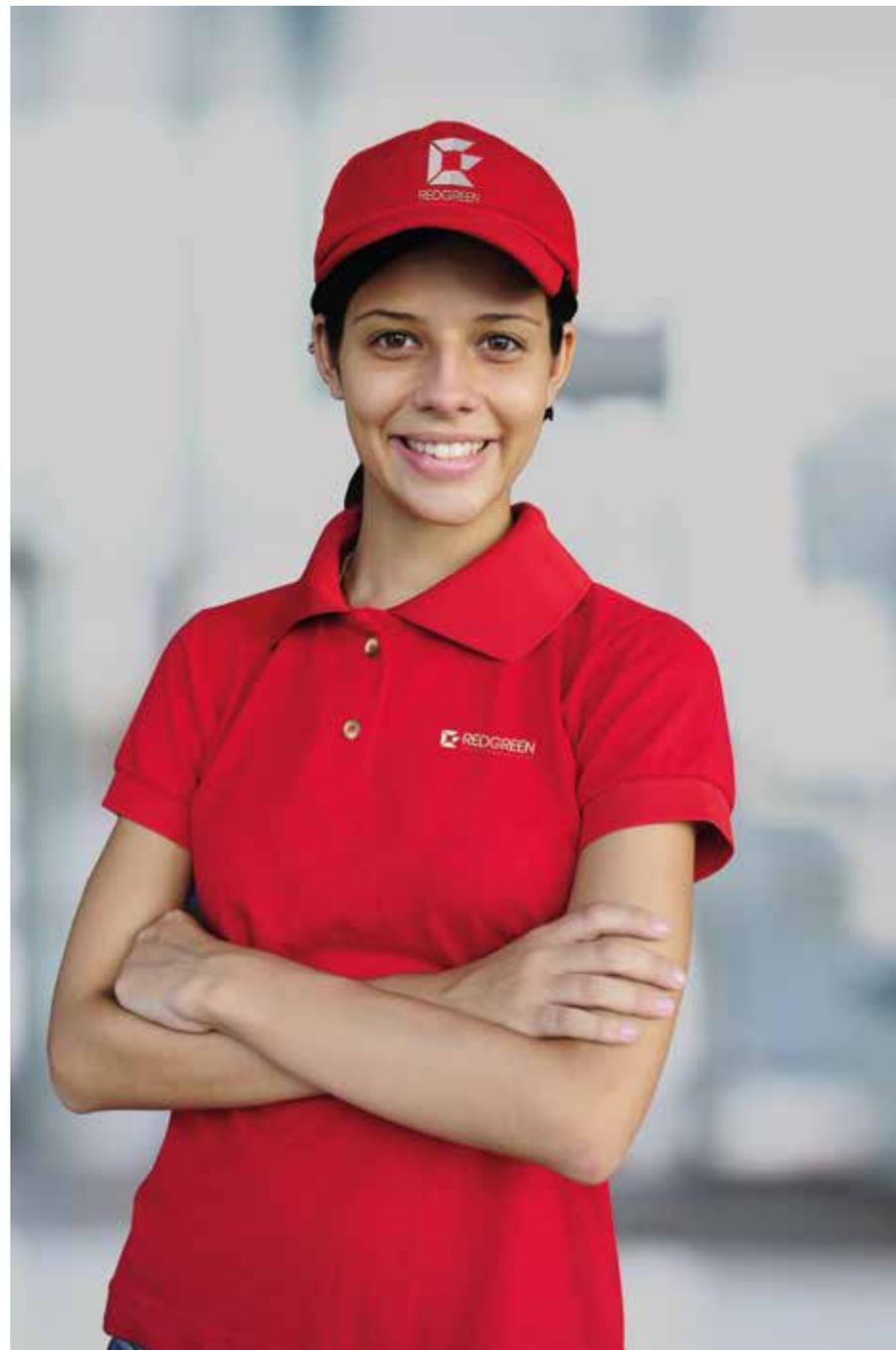
Desde el primer momento, el software **incluye todos los mayoristas y productos dados de alta desde la central**, y **también puedes utilizarlo para incluir otros proveedores y productos**, apareciendo también en tu tienda online.



SISTEMA DE COMPRA POR SUBASTA

Nuestro software de subasta **recoge todos los pedidos realizados por los puntos de venta**, los unifica en un único pedido y lo envía a todos los mayoristas para iniciar una subasta.

Durante el proceso de subasta: los mayoristas, a través de una aplicación REDGREEN instalada en sus sistemas, pujan por conseguir la mayor parte de ese gran pedido ofreciendo sus precios más ajustados. Esto provoca que los precios bajen mucho respecto de la tarifa base, porque **cada mayorista sabe que compite con otros por llevarse lo**



LAS MEJORES CONDICIONES

máximo posible de un gran pedido.

Al cierre de la subasta, el software comienza a trabajar en los resultados, teniendo en cuenta todas las combinaciones necesarias para asignar a cada punto de venta su pedido al mejor precio. El software devuelve la opción más óptima teniendo en cuenta: stocks disponibles, precios de artículos, portes, etc.

Terminado el proceso, el software comunica vía email a todos los puntos de venta su pedido definitivo con precios de subasta y mayorista/s asignado/s. Tras la adjudicación, el punto de venta podrá revisar su pedido, aumentarlo si lo desea (manteniendo el precio de subasta), reducirlo o incluso anularlo, sin ningún inconveniente.

TOTAL LIBERTAD: Aunque el mejor precio siempre lo conseguirás en la subasta, también podrás comprar fuera de subasta, directamente a los mayoristas. Estas compras también están sujetas a bonificaciones.

CONDICIONES ESPECIALES CON MAYORISTAS



REDGREEN es una cadena de franquicias asociada a **ASEMINFOR** (Asociación Española de Mayoristas Informáticos) y trabaja con los mejores mayoristas del sector cuidando las necesidades de los franquiciados, del sector y del cliente final.

Condiciones:

- **Portes gratuitos desde envíos superiores a 100€;** y para envíos inferiores, desde 5€ (el porte será de entre 3 y 5€ en envíos de poco cubicaje).
- **RMA:** Resuelto en un plazo máximo de 15 días desde que el mayorista lo recibe.
- **Pago a 30 días,** si tu calificación de riesgo lo permite. Aún así, nuestros mayoristas están obligados por contrato a dar a los puntos de venta **REDGREEN** el máximo plazo de pago posible.
- **Relación directa con los mayoristas:** Los franquiciados REDGREEN se benefician de una relación directa con todos los mayoristas y proveedores, no solo para la gestión de envíos y postventa, sino también en la atención comercial. Aunque la subasta garantiza las



LAS MEJORES CONDICIONES

mejores condiciones de compra, **el franquiciado siempre podrá realizar pedidos fuera de ésta sin perder las bonificaciones de REDGREEN sobre compras.** Los comerciales asignados de cada mayorista tienen una relación transparente, directa y fluida con todos los puntos de venta para asegurar la mejor y más eficaz atención posible.

- **Rotación de Stocks y Protección de Precios**
- **Acciones Especiales de Venta constantes:** Promociones, Precios Especiales, Depósitos, etc



OFERTA DE PRODUCTOS: INFORMÁTICA, CONSUMIBLES, GAMING E ILUMINACIÓN LED

Todos los productos que comercializan nuestros mayoristas, sin discriminar ninguna marca o familia de productos; actualmente, **más de 30.000 referencias dadas de alta** de artículos de **Informática, Telefonía libre, Gaming, Ocio digital, Accesorios, Periféricos, Electrónica de Consumo, Consumibles originales y alternativos e Iluminación LED.**



TELECOMUNICACIONES

Todos los productos de telefonía libre que comercializan nuestros mayoristas. Además, gracias a diversas alianzas estratégicas con distribuidores y acuerdos directos con teleoperadoras, nuestros franquiciados pueden comercializar productos y servicios de **ADSL, Fijo, Móvil, Fibra y TV** de las teleoperadoras **Movistar, Orange, ONO, Jazztel, Másmóvil, Lebara Móvil, República Móvil, Hits Mobile, Iberbanda y Canal+.** Los franquiciados consiguen generosas comisiones sobre altas, e incluso por consumo, según la operadora.



SERVICIOS TÉCNICOS

Todos los servicios técnicos detallados anteriormente que proporcionan nuestros SATs externos. El franquiciado tan solo tiene que solicitarlo, tramitarlo y ganar el margen de beneficio que estime.





LAS MEJORES CONDICIONES



LÍNEAS DE NEGOCIO ADICIONALES

Además de ser 6 franquicias en 1, REDGREEN mejora la productividad de sus franquiciados mediante nuevos acuerdos de colaboración con empresas que proporcionan más negocio. Actualmente:

- **Compra de móviles usados:** el cliente final puede entregar cualquier móvil usado en un punto de venta REDGREEN y recibir un vale descuento para su próxima compra.
- **Seguros para dispositivos móviles:** acuerdo de colaboración con diferentes aseguradoras líderes en Europa.
- **Recargas de móviles (nacionales e internacionales)** a través de EPAY.
- **Diseño y desarrollo web** para clientes particulares y empresas: acuerdo de colaboración con empresa especializada.



MARKETING

- **Folleto REDGREEN gratuitos**
- **Materiales corporativos:** tarjetas de visita, papelería digital, invitaciones para acto inaugural, vestuario corporativo, bolsas corporativas y merchandising.
- **Comunicación:** presencia en las acciones de comunicación desde Central (ofertas, promociones, noticias, etc).
- **PLV y publicidad** en pantalla profesional de 40" (multimedia/spots)



CÁNONES, ROYALTY Y BONIFICACIONES

Ahora te ofrecemos **condiciones especiales:**

- **Canon de entrada: 2.500€**
- **Reserva de Zona** (garantiza exclusividad geográfica en 1km diámetro): **500€**
- **Royalty mensual: 125€**
- **Bonificaciones por todas tus compras: Rappel hasta el 1% de tus compras.**

TU FRANQUICIADO REDGREEN

Desde REDGREEN, te acompañamos en cada una de las fases de creación de tu nuevo negocio. Contamos con los mejores expertos en las distintas áreas (marketing, ventas, interiorismo...) para que la puesta en marcha de tu franquiciado sea todo un éxito.



TU FRANQUICIADO **REDGREEN**

1

ELECCIÓN DE LOCAL

A la hora de elegir un local, hay que tener en cuenta varios factores, como: ubicación, accesibilidad o visibilidad.

Interior

- Que sea lo más cuadrado posible, con el menor número de columnas
- Que tenga luz natural
- Que necesite pocas reformas
- En buen estado

Exterior

- Ubicado en zona de gran afluencia de público, preferiblemente con facilidad de aparcamiento
- Con facilidades de acceso (evitar escaleras y sótanos), siempre adaptado a la normativa municipal
- Con fachada en buen estado (evitar fachadas con azulejos), que permita instalar el rótulo luminoso
- Con escaparates

Acondicionamiento

Acorde a la imagen corporativa de REDGREEN

- Paredes blancas
- Buena iluminación
- Tomas de corriente en zonas estratégicas



TU FRANQUICIADO REDGREEN

2

PROYECTO DE TIENDA

Una vez tengas tu local, nuestro equipo de interioristas desarrollará un proyecto a medida para tu franquiciado en menos de 48h:

Mobiliario

Exclusivo de REDGREEN, con módulos funcionales en madera de alta calidad y acabado Premium.

- Mostrador para atención al cliente
- Módulos de ganchos y baldas para productos de pequeño formato
- Módulos y vitrinas para exposición con puerta de seguridad
- Mesas de exposición
- Sillas y taburetes ergonómicos

Decoración

- Pantalla de 40" con publicidad corporativa y spots de marcas
- Cartelería de diseño exclusivo
- Pictogramas decorativos que potencian tus líneas de negocio
- Vinilos de escaparate y portaprecios

Rotulación exterior/ interior

- Rótulo exterior de fachada
- Banderola exterior de extravisibilidad
- Rótulo corpóreo interior



TU FRANQUICIADO **REDGREEN**

3

SOFTWARE GESTIÓN Y FORMACIÓN

Antes de inaugurar tu nueva franquicia, te instalamos nuestro avanzado **Software de Gestión**, un **completo ERP** que incluye: **Gestión Comercial + TPV + CRM + SAT + Contabilidad + Tienda online**

Además, recibirás toda la formación necesaria para el correcto funcionamiento de tu negocio.

- Curso de aprendizaje de “**Funcionamiento y procesos de una franquicia REDGREEN**”.
- Curso específico de “**Software de gestión y cotización**”
- Curso para aprender a “**Gestionar tu web de venta online**”

Y contarás con **ayuda** constante del equipo de REDGREEN en todo momento.



4

CREACIÓN WEB DE VENTA

Con **REDGREEN**, además de tu tienda física también tendrás una **web propia con tienda online**, gestionada por ti, para potenciar tus ventas a través de Internet:

- Vende online **todas las referencias de productos REDGREEN**, con **envío directo desde el mayorista** si no tienes en stock en tu tienda
- **Todas las formas de pago** que elijas en tu web
- **Vende también tus propias referencias a los precios que tú elijas**
- Crea tus propias **ofertas y banners** online
- Genera **vales descuento y promociones** especiales para tus clientes
- Tus **cuentas de correo** corporativas



TU FRANQUICIADO REDGREEN

5

MONTAJE Y DECORACIÓN

En un plazo máximo de **4 semanas** desde la confirmación de tu proyecto, todos los materiales estarán listos para su montaje. Tienes total libertad para **elegir montarla tú mismo** (desde REDGREEN te facilitamos manual y plantillas); o bien puedes **hacerlo con nuestra empresa externa colaboradora**.



6

STOCK INICIAL

Te proporcionamos una **propuesta de stock inicial** de tu tienda, con **productos de máxima rotación** de todas las familias y ofertas vigentes en tu fecha de apertura. Nuestro equipo comercial te orientará en función de un análisis previo. Pero recuerda que siempre **eres tú quien decide** qué tener en tienda.



7

INAUGURACIÓN Y PROMOCIÓN

En REDGREEN, cada inauguración de una nueva franquicia es un acto muy importante. **Nuestro equipo planificará contigo** una serie de acciones especiales de venta y publicidad para tu apertura.

- Invitaciones
- Emailing invitación
- Folleto especial de apertura
- Tarjetas de visita personalizadas
- Merchandising de promoción
- Publicidad en medios y redes sociales



TU FRANQUICIADO REDGREEN

PACK BÁSICO 30

A continuación puedes observar un **ejemplo de proyecto de franquiciado**, para un local **estándar de 30m²** con mobiliario/rotulación/decoración básicos, incluyendo todo lo que necesitas para empezar a vender, con **todos los costes de la forma más transparente**:



LOCAL	desde 4.700€ (+IVA)
Mesa mostrador, Góndola central, muebles expositores y de almacenaje, mueble lamas con ganchos y estantes para accesorios, vitrina y decoración básica (rótulo exterior y comunicación visual interior)	
TRANSPORTE Y MONTAJE (opcional)	desde 600€ (+IVA)
STOCK INICIAL	desde 3.000€ (+IVA)
SOFTWARE GESTIÓN Y FORMACIÓN	0€
Software valorado en 1.900€, gratuito para franquiciados REDGREEN	
WEB DE VENTA	0€
Web valorada en 4.000€, gratuita para franquiciados REDGREEN	
ESPECIAL INAUGURACIÓN Y PROMOCIÓN INICIAL	solo 259€ (+IVA)
CÁNON DE ENTRADA	2.500€ (+IVA)
RESERVA DE ZONA	500€ (+IVA)
Garantiza la exclusividad geográfica de tu franquicia en 1km a la redonda*	

*A estudiar, según localidad

TU FRANQUICIA REDGREEN COMPLETA desde 10.959€ (+IVA) 13.260,39€ IVA incl.

No incluye transporte ni montaje (contratación opcional y según área geográfica)

HAZTE TECNOESPECIALISTA

Emprende tu negocio con REDGREEN, un nuevo modelo de franquicia con **lo mejor de las 6 franquicias más rentables del momento, competitivo y con el mayor potencial de crecimiento.**

SOMOS TECNOESPECIALISTAS

- 6 Franquicias en 1
- Más de 30.000 referencias a precios de subasta
- Las mejores condiciones de compra en más de 10 mayoristas
- Una imagen diferente, elegante e innovadora
- El más avanzado software de gestión
- Tu propia web de venta online
- Bonificaciones por tus compras
- Un equipo de profesionales para ayudarte en todo

FRANQUICIADO REDGREEN

Imagen corporativa REDGREEN	Sí
Software ERP + Contabilidad + Tienda Online	Sí
Sistema de compra por Subasta	Sí
Condiciones especiales con mayoristas	Sí
Oferta de productos de mayoristas	Sí
LoB de consumibles originales y alternativos	Sí
LoB de Gaming	Sí
LoB de Telecomunicaciones	Sí
LoB de Servicios Técnicos	Sí
Líneas de negocio adicionales	Sí
Comercial Asesor Dedicado (Inform./Oper. Telef.)	Sí
Royalty mensual	125€
Folletos mensuales	GRATIS
Herramientas de Marketing	Sí
Bonificaciones/Rappel sobre compras	Hasta 1%
Canon de Entrada	2.500€
Reserva de Zona	500€

Más información:

Departamento de Expansión
955 23 30 12 | 601 093 197
expansion@redgreen.es



Avda. Luis de Morales, 32. Ed. Fórum, Planta 1, Módulo 19. 41018 Sevilla
www.redgreen.es